

## Senior Sales Manager/in für die Schweiz

Für unseren Standort in Egnach, Schweiz suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/einen Senior Sales Manager/in

**Sie suchen eine neue Herausforderung in einem international erfolgreichen Software-Unternehmen und bringen folgende IT-Kompetenzen und Qualifikationen sowie eigenen Enterprise-Kundenstamm mit?**

- Min. 10 Jahre Vertriebserfahrung im Enterprise-Software-Segment wird vorausgesetzt
- Eigener Enterprise-Kundenstamm
- Erstellung von Offerten
- Gute Deutsch / Englisch-Kenntnisse, inkl. Korrespondenz und weitere Sprachen von Vorteil
- Sicheres, gewinnendes Auftreten
- Gutes Gespür für Menschen und Situationen
- Überzeugungsfähigkeit
- IT-Affinität

**Welche Aufgaben erwarten Sie?**

- Vertrieb unserer Enterprise-Produkte
- Akquirieren von neuen Government und Enterprise-Kunden ab 1000 Mitarbeiter
- Führen von Verkaufsgesprächen und Preisverhandlungen
- Selbstständige Planung von Terminen und Reiserouten
- Mitwirken auf Messen

**Was Ihre zukünftigen Teamkollegen in Egnach schätzen:**

- Sicherer Arbeitsplatz in einem profitierenden IT-Unternehmen
- Verkauf eines Top-Produktes und Verlässlichkeit auf kürzeste Lieferzeiten
- Regelmässige Produktupdates sowie zahlreiche Aktionen für Kunden
- Intensive Einschulung in Egnach, Schweiz sowie im bestehenden Verkaufsteam
- Vielfältige Mittel zur Gestaltung einer persönlichen Kundenbeziehung
- Firmenfahrzeug

**Angebote von Beschäftigungsagenturen lehnen wir ab.**

**Hulbee Enterprise AG** | Bucherstrasse 2 | 9322 Egnach | Schweiz  
T +41 71 666 79 31 | [hr@hesbox.com](mailto:hr@hesbox.com) | [www.hesbox.com](http://www.hesbox.com)

**Interessiert?**

Herr Shaban freut sich auf Ihre Bewerbung via Email. Zudem steht er für weitere Fragen gerne zur Verfügung.

HR Business Partner